

NEW FACE



神垣商店
神垣 修二氏

レットを拝見させていただきセミナーを行っていただくことを知ったので、今後は経営に関するセミナーに参加してみたいと思っています。

Q 御社の一番の強みを教えてください。
当社の強みは、私が4代目なのですが、創業してから100年以上続いていること、そして魚屋としての目利きです。

自由市場で店を構えたのは2代目からお客様と対面販売させて頂くことよって信頼関係を構築させて頂いております。



▲今が旬の噴火湾産
ポタンエビ

Q その強みを作り上げた経緯や原動力は何だったのですか

100年以上続けられていることは、病院や介護施設に魚を納めさせて頂いていることです。

1995年12月に自由市場が火事で焼失し店舗を失った時も病院や介護施設に納めさせて頂いていたおかげで経営を続けていくことができました。目利きの部分では、函館という魚に対して目の肥えた人がいっぱいいる街で恥ずかしくない魚を販売するようにしていることです。

Q 社長に就任されてから現在までの一番のご苦労された点は何でしたか。

病院や介護施設に納入している魚は今までは、骨が入っていても大丈夫でしたが、今は骨を全て抜いて納入するなど時代の変化についていくことです。

また、5年前から始めた居酒屋では、お客様をつけること、今の形のお店にするまでとても苦労しました。

Q 会社を運営して行く上で何を大切にしていますか。

礼儀を含めて人との信頼関係と魚を自分の目で見て仕入れることです。

Q 佐藤社長が、これだけは絶対に負けないこと、自慢できることは何でしょうか。



HAKOYAでは5000円のワンコインランチをやっているのですが、色々な人が仕入れの面で応援してくれ

る事です。ほぼ投げ売りの様な価格で「これ、ランチで使いな〜」など言ってくれるような信頼関係で結ばれていることは自分にとっての誇りです。
Q これから企業としてチャレンジしたいことを教えてください。
現状維持に甘んじているのは発展がでないのです、時代に合ったお店づくりを心がけていきたいです。
また、法人会に入会したので他業種の方々とお話しさせて頂き、勉強をさせて頂きたいと思っています。

会社概要

設立 ●●年●月●日
代表取締役 神垣 修二
住所

神垣商店
函館市新川町1-2
IZAKAYA HAKOYA
函館市五稜郭町30-10
電話番号
神垣商店
0138-27-2608
IZAKAYA HAKOYA
0138-76-1165

事業内容

鮮魚販売、
病院・介護
施設・委託
会社等 商
品納入、飲
食店運営



法人会は会社経営の効率化のためにe-Taxの普及を支援しています。

さらに詳しくはWEBへ

イータックス

検索

